

WAAR DE VAKMAN CENTRAAL STAAT

Met meer dan 40 jaar ervaring mag groothandel ALSAN Bastiaens zich een gevestigde waarde noemen op het vlak van badkamers, waterleiding, ventilatie en verwarming (inclusief de hernieuwbare energietechnieken).

In 2012 nam Danny Hoho de zaak over van Jean Bastiaens. “Enerzijds blijven we sterk inzetten op installateurs en bouwprofessionals die zich bij ons goed geruggensteund voelen, omwille van onze expertise en strikte opvolging. Anderzijds zijn bouwpromotoren, studie bureaus en architecten kind aan huis, want ze weten dat wij hun klanten perfect zullen helpen met zowel de technieken als het sanitair.”

Vanaf de oprichting in 1991 is Bastiaens lid van ALSAN, een nationale groepering van sanitaire groothandels. “ALSAN evolueerde in de loop der jaren van een traditionele aankoopgroepering naar een commerciële organisatie die voor haar leden volume creëert. Dit volume genereert toegang tot een compleet gamma van exclusieve en topmerken (Vasco, Cristina, Hansgrohe, etc) aan de meest gunstige prijzen”, begint Danny zijn verhaal. “In een consoliderende markt vormt ALSAN vandaag de professionele en competitieve structuur waarbij ik kan aansluiten als zelfstandig ondernemer. Belangrijk om weten is dat het familiale karakter van ons bedrijf behouden blijft, ook nu we naar buiten komen onder de vlag van ALSAN. Denk maar aan onze persoonlijke aanpak

en de juiste aandacht die we aan elke klant schenken.”

Marktverschuiving

De laatste jaren merkt Danny wel een duidelijke verschuiving op het vlak van nieuwbouw. “Daar waar vroeger particulieren bij de bouw van hun huis alles van a tot z zelf uitplozen, zien we dat vandaag steeds vaker de projectmarkt die rol op zich neemt. Het passief en energievriendelijk bouwen spelen daar zeker in mee, iets waar wij als specialist in verwarming, energietechnieken en badkamers een belangrijk aandeel in hebben. Juist omdat wij al die verschillende zaken beheersen, ook de hernieuwbare energietechnieken

zoals warmtepompen en zonneboilers, zijn wij een uitermate interessante partner voor bouwbedrijven.”

Vakman centraal

“Wij raden particulieren altijd aan om in zee te gaan met een gekwalificeerde installateur of professioneel bouwbedrijf. Onze offerte aan de eindklant behelst immers duidelijk materiaal plus plaatsing via de vakman. De nieuwe technieken en normen maken immers dat bouwen of renoveren een stuk complexer is dan vroeger. De samenwerking met professionals is dus een bewuste en weloverwogen keuze”, licht Danny toe. “Vaklui kunnen op hun beurt bij ons rekenen op een uitgebreide expertise en technische kennis, een degelijk advies, een professionele dienst na verkoop en competitieve prijzen. Feit is dat wie voor ons kiest, kiest voor een all-in partner die rekening houdt met het technische, het duurzame, het esthetische en het budgettaire aspect.”



Alsan J. Bastiaens

Tongersestraat 80
3740 Bilzen

T. 089 51 96 60

verkoop@bastiaens.be
www.bastiaens.be
www.vinduwvakmanbijalsan.be



Danny Hoho